



LowendalMasai ist eine international tätige, operative Unternehmensberatung mit über 480 Beratern an 17 Standorten in Europa, Asien und den USA. Innovativ, flexibel und nachhaltig entwickeln wir seit über 15 Jahren sowohl für internationale Konzerne als auch für mittelständische Unternehmen marktführende Konzepte und Lösungen zur Kostenreduzierung.

Für unseren Standort in Düsseldorf suchen wir einen

## Sales Manager (w/m)

Ihre Aufgaben

- Selbständige Akquisition von Beratungsprojekten
- Aufbau neuer sowie Pflege und Entwicklung bestehender Kundenbeziehungen auf Entscheidungsebene
- Schnelles Erkennen und Einschätzen von Vertriebschancen (upselling/cross-selling)
- Enge Abstimmung der vertrieblichen Aktivitäten mit der Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Ausbildung
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb von erklärungsbedürftigen Produkten und/oder Dienstleistungen
- Ausgeprägte unternehmerische Denkweise
- Sicherer Umgang mit MS-Office
- Gute Englischkenntnisse
- Gutes Zahlenverständnis
- Kommunikationsstärke, Teamfähigkeit, Eigeninitiative und Verantwortungsbewusstsein
- Reisebereitschaft

Wir bieten Ihnen ausgezeichnete Entwicklungsmöglichkeiten in einem motiviertem Team sowie eine attraktive, erfolgsorientierte Vergütung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung einschließlich Ihrer Gehaltsvorstellung und dem frühestmöglichen Eintrittstermin.

LowendalMasai - Frau Sandra Baller - Louise-Dumont-Str. 5 - 40211 Düsseldorf - sballer@lowendalmasai.com



**LowendalMasai**  
TAX COST SOURCING CASH

100% PROFIT ORIENTATED CONSULTING